

OBJECTIFS :

2

JOURS

01

Intégrer la co-construction
plutôt que la confrontation

02

Apprendre les techniques utiles pour
faire face aux situations courantes

03

Outiller pour organiser les
relations entre partenaires sociaux

04

Mettre en situation avec analyse
de cas et de comportements

LES PLUS

- Par l'entreprise, pour l'entreprise
- Perspectives critiques, pédagogie interactive, méthodologie participative, échanges d'expériences
- Acquérir des compétences en négociation
- Se former en continuant à assumer ses responsabilités dans l'entreprise
- Découvrir une approche compatible avec le management collaboratif
- Négocier sans faire appel au rapport de force

2024

Octobre

Judi 10 et vendredi 11

MÉTHODOLOGIE :

- Apprentissage, par la mise en situation (jeux de rôles), des techniques qui permettront aux participants d'aborder la revendication et la négociation.
 - Par des techniques de négociation intégrative
 - Par le biais de situations courantes en entreprise
 - En donnant des pistes de solutions en cas de difficulté dans la négociation
 - Par des exercices pratiques et des mises en situation

PROGRAMME :

J1 : 1. Introduction à la pratique de la négociation collaborative

- Ecouter
- Comprendre et se préparer
- Entamer la discussion
- Co créer
- Proposer et s'accorder

J2 : 2. Gérer les difficultés dans le dialogue

3. S'adapter à son interlocuteur

INTERVENANTS :

Bernard Escoyez & Sibylle du Bus

NB : Cette mise en situation de 2 jours propose une approche intégrative que nous abordons à l'EPM depuis 2021. Puisque ces 2 jours complètent l'approche précédemment proposée, elle est réservée aux Alumni de la formation EPM en Gestion des Relations sociales d'avant 2021

INFORMATIONS

- **Conseil d'avis du programme:** Bauduin Auquier (Safrantis), Sibylle du Bus (EPM), Frédéric Demars (ORES), Bernard Escoyez (PeLaO) responsable du programme, Isabelle Hennequin (Cliniques Universitaires St Luc), Christine Marchal (Engie), Emmanuèle Rycx (Vivaqua)
- **Public cible : les alumni de la formation EPM « Gestion des Relations sociales »** (max 3 pers. d'une même société)
- **Durée et prix de la formation :** 2 journées :
 - 1.495 € HTVA pour les membres EPM en règle de cotisation
 - 1.575 € HTVA pour les non-membres
- **Lieu :** Wavre ou environs

EPM Education Chemin du Stocquoy 3 - B - 1300 Wavre - Tél : 010 45 11 54

Vos contacts :

Bernadette Eeckhout - bernadette.eeckhout@epm.be Tél : +32 (0)477 68 58 14

Vincent Lamarche - vincent.lamarche@epm.be Tél : +32 (0) 484 43 40 61

www.epm.be -  EPM Education

